

塾経営パートナー／経営支援から「教育の新しい成功モデル」 づくりに挑む◆EdTech / リモート可 / フルフレックス

職種：その他（戦略コンサルタント）

雇用形態：正社員

勤務地：東京都

想定年収：600万円～1000万円

■ 仕事内容

「進学個別 atama+塾 フランチャイズ事業」において、加盟オーナー・校舎長のパートナーとして経営・校舎運営など事業成長を支援するとともに、成功事例の横展開や支援オペレーションの改善など、事業全体の仕組みづくりにも携わっていただきます。

具体的には…

■ フランチャイズオーナーへの経営支援

- ・オーナーへの経営コンサルティング（校舎経営の支援や複数校舎展開等の事業拡大にあたった支援・伴走）
- ・マーケティングや営業活動等の生徒獲得施策の企画提案・改善支援
- ・校舎オペレーションの改善（定期的な面談や現場訪問を通じた校舎長への伴走支援）
- ・全加盟校向け研修コンテンツの企画・設計

■ 事業・仕組みづくり

- ・オーナー経営・校舎運営支援のオペレーション設計・改善
- ・成功校舎の要因分析を通じた「atama+塾」ビジネスモデルの改善
- ・オーナーや校舎の声などから得た現場知見の他部門連携およびマーケティング施策やプロダクト開発への改善提案

※ご経験やご志向に応じて、チームメンバーの育成・マネジメントや、大手フランチャイズパートナーとの事業開発にも携わっていただく可能性があります。

■ 応募要件（必須）

■法人営業もしくはカスタマーサクセス経験（目安：2年以上）

◇具体的には以下のようなご経験をお持ちの方

- ・顧客との信頼関係を構築し、継続的な伴走支援を行ってきた経験
- ・顧客の課題を整理し、社内外の関係者を巻き込みながら改善を推進した経験

※教育業界・フランチャイズ業界でのご経験は問いません。経営層と信頼関係を築き、課題解決に取り組んできたご経験を重視しています。

■ 歓迎要件・こんな方歓迎

- ・経営層との顧客折衝経験

募集背景

atama plusは、「教育に、人に、社会に、次の可能性を。」というミッション実現に向けて、より多くの人に価値を届けるために複数の事業を展開しています。

創業以来、全国の学習塾にAI教材「atama+」を提供するBtoBtoC事業を展開してきました。さらに2023年にはToCのオンライン教育サービス「atama+ オンライン塾」を開始。2024年には、AI教材「atama+」を活用した塾ブランド「進学個別 atama+塾」を立ち上げ、フランチャイズ形式での全国展開をスタートしました。

「進学個別 atama+塾」は、「自分の未来を、自分の学びで。」をコンセプトとした、自立学習型の個別指導塾です。AI教材「atama+」と人によるコーチングを組み合わせた新しい学習体験が支持され、ブランド立ち上げから約2年で100校舎以上を展開するまでに成長しています。

今後さらに事業を拡大していく中で、校舎一つひとつを支援するだけではなく、「どうすれば校舎が継続的に成功できるのか」という支援の仕組みそのものをアップデートしていくフェーズに入りました。

校舎一つひとつの成功を支えながら、その知見を全国の校舎へ還元し、教育の新しい成功モデルをつくっていく仲間を募集します。

勤務地

東京都文京区後楽2-1-2 住友不動産飯田橋ビル5号館 1階

就業時間

09:00～18:00

休日休暇

土日祝休み(完全週休2日制)

- ・土日祝
- ・有給休暇
 - 入社時付与
 - 初年度は入社月に応じて1～10日付与（以降は毎年4月に付与）
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇

給与の補足・モデル年収

固定残業代制

基本給：295,953円～510,520円

固定残業代：104,047円～179,480円

固定残業時間：45.0時間

固定残業時間を超過した時間外労働手当：支給あり

月給表記

40万円～69万円

昇給・賞与

600万円～1,000万円

※マーケット水準とスキル・経験・能力を考慮し決定いたします。

（給与改定機会 年2回あり、賞与支給 年2回あり）

- ・通勤交通費支給

■ 福利厚生

- ・社会保険完備
- ・PC選択可
- ・自転車通勤可

■ 試用期間

試用期間3ヶ月 / 本採用と同条件

■ 選考プロセス

【選考プロセス】

1. 書類選考
2. 1次面接（オンライン）
3. 2次面接（オンライン）
4. 最終面接（対面）

【選考についての補足】

atama plusでは、選考を「相互理解の場」と位置づけています。

書類選考通過後にご参加いただく面接では、対話を通じて、ぜひatama plusのカルチャー、事業、プロダクト等について理解を深めていただければと思います。

ヤギナビ（<https://yaginavi.com>）で掲載中の求人情報です。