

株式会社MS-Japan

名古屋【人材紹介の法人営業 (RA)】第二新卒歓迎！／東証プライム上場・ニッチトップ／「人の良さ」で入社を決める会社／幅広い業界に携われる／入社後手厚いフォロー／土日祝休み【面接対策付求人】

職種：営業（無形商材）

雇用形態：正社員

勤務地：東京都

想定年収：420万円～600万円

■ 仕事内容

人材紹介に携わるエージェントの中でも、
法人営業(RA)として企業の採用サポートを中心にお任せします！

【具体的には】—————

- ◆クライアントの求める人材のヒアリング・人材の提案
- ◆転職希望者へのキャリアコーディネート

【業務詳細】—————

主に企業の採用をサポートをする
法人営業(RA)の業務をお任せしていきますが、同時に
求職者の転職サポートも行うポジションです！

CAが初回の面談を行い、その後RAが求職者の志向性に応じて
案件を紹介・選考をサポートします。

※CA（キャリアアドバイザー）は求職者の転職サポートをする役割

企業 と 求職者、両方と情報共有ができるので
両者納得の採用を実現することができます！

【入社後について】—————

2週間の研修期間で業界やMS-Japanについて学び、
研修後は5~6名で構成されるチームに配属となります。

早期に自分の担当を持って先輩にフォローしてもらいながら実務経験をつんでいきます！

そこから業務の範囲を広げ、
3ヵ月～半年間で一人前になっていくイメージを想定しています！
(※個人の成長度合に応じてサポートしていきます)

【OJTについて】 —————

《①会社の先輩から教えてもらう》

MS-Japanには面倒見の良い先輩がたくさんいるんです。

「こんな質問しても大丈夫かな」ということも、
0から教えてくれるのでご安心ください！

チームリーダーはもちろん、
役員の方も個人を深く理解してくれて
アドバイスをくれる環境なんです！

もし、困ったことがあっても
いろんな人に相談できますよ！

《②お客様 から教えてもらう》

お客様も求める人物像について相違なくRAに伝えたいので、
管理部門や土業に関する専門用語を教えて頂くケースも多いです。

もちろん、頼りっぱなしではなく
基礎知識と学ぶ姿勢は大切ですが、
困ったときにはお客様に詳しく聞いてみるのも◎！

■ 応募要件（必須）

営業未経験・第二新卒歓迎！

【必須条件】※以下3つの条件を満たす方~~~~~

- ◆ 四年制大学または大学院をご卒業の方
- ◆ 社会人としての経験が1年以上ある方
- ◆ AまたはBの実務経験がある方

【A】目標数字を追う実務経験がある方

└ (販売職／営業職など) ※応募書類や推薦文では是非アピール頂きたいです。

【B】管理部門の実務経験がある方

└ (人事／総務／労務／経理など)

【こんな志向性の方がマッチします！】 ~~~~~

◎ 未経験だけど人材に関わる仕事にチャレンジしたい！

- ◎ 人材で「無形商材」のビジネスに関わってみたい！
- ◎ 市場価値の高い人になりたい！
- ◎ 幅広い会社・領域に関わる人材紹介事業に身を置きたい！

■ 歓迎要件・こんな方歓迎

【こんな方は高確率で面接通過！】~~~~~

- ◎ 人材業界にチャレンジしたい理由が語れる方
- ◎ 新しいことも意欲的に学ぶ姿勢が見られる方
- ◎ お客様だけではなく組織への貢献軸もお持ちの方

【歓迎理由の詳細】~~~~~

一次面接では、当社や人材業界で
「どんなことに挑戦してみたいか」お聞きます。

この転職で何をしたいのか？叶えたいのか？
ぜひ、面接で詳しく聞かせてください。

当社の目指す先と、あなたのやりたいことが一致する場合は
是非オファーを出したいと考えています。

《当社が大切にしている考え方》—————

- ①目標にコミットすること
- ②AIにできない求職者・組織の将来を見据えた転職・採用支援を目指すこと
- ③クライアント・求職者・社員間のリスペクトと強調性を重んじること

■ 募集背景

—————

幅広い業界の企業と取引するポジション！

—————

MS-Japan が得意としているのは
管理部門 や 士業 にまつわる人材の紹介。

例えば「経理」という管理部門の職種は、
世の中のほぼ全ての会社に必要とされるポジションです。

そのため、飲食チェーン店を経営する会社や
商社、医療法人まで、様々なクライアントと
関わることができます。

人材業界でキャリアを築きたい方、
市場価値を上げたい方にとっては
様々な会社と関われる絶好のポジションです！

これから上場する企業のお手伝いができる！

管理部門・土業の人材を求めるクライアントは、
「上場の準備」をしていることも多いです。

実は会社が上場するためには
管理部門・土業のスキルを持った人材が必要不可欠。

そんな状況のクライアントに対して、
求める人材を紹介できたことで
晴れて上場！なんてニュースを聞くことも。

きっと、人材から社会を動かしている
実感が持てると思います！

勤務地

愛知県名古屋市中村区名駅1-1-1 JPタワー名古屋 12F

就業時間

09:00～18:00

休日休暇

土日祝休み(完全週休2日制)

完全週休2日制

有給休暇, 夏季休暇, 慶弔休暇, 年末年始

産前産後休暇、育児休暇(実績有り)

夏季休暇(8/13.14日見込み)

有給休暇 10 日

年間休日123日(2023年度)、122日(2024年度)

年間休日 122 日

月給表記

27万円～33万円

昇給・賞与

<給与補足>

・年収420万円～600万円

・月給制

・月給27万円～33万円

└基準内給与:21万円~25.5万円

└固定残業代:時間外労働の有無に限らず、35時間分の時間外手当として

6~7.5万円を支給。35時間を超える時間外労働分は追加で支給。

※ご経験・能力に応じて当社規定に従い、決定いたします。

※月給(月額)は固定手当を含みます。

・賞与年2回

・インセンティブ：月と四半期ごとに支給。

目標に対し達成率が高い程インセンティブの支給金額も上がります。

<勤務時間補足>

◆フレックスタイム制

・1日8時間

・コアタイム：11:00~15:00

・休憩時間：60分

・平均残業時間月30時間程度

<モデル年収>

・入社3年目/28歳:590万円(月給33万円+賞与/インセンティブ)

・入社5年目/31歳:750万円(月給39万円+賞与/インセンティブ) ※リーダー職

※年功序列ではなく成果主義の色合いが強いので、実績次第では早期の昇格が可能です。

福利厚生

・社会保険完備

└健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

・通勤手当

・家族手当

・企業型確定拠出年金制度（401K）

・Benefit Station

・社員持株会

【くるみん認定企業:当社は「子育てサポート企業」として、厚生労働省から認可を受けています】(2024年認定)

<福利厚生倶楽部-Benefit Station>

会員として以下の特典を受けれます。

・全国25,000施設の宿泊施設を福利厚生価格で提供

・スポーツクラブ法人契約（全国3,300ヶ所）

・健康・メンタル相談サービス

・育児休暇・補助金制度

└月極・一時保育時の利用額に応じた補助金制度

・介護休暇・補助金制度

└保険適用超過分の補助、用品購入に対する補助金制度

・無料eラーニング完備（約250講座）

・コミュニケーション施策

└全国約15,000店舗の飲食店が最大半額利用可能

- ・リフレッシュ施策

└マッサージ、エステ、日帰り温泉などを福利厚生価格で提供

- ・物品購入割引制度

└家電・食料品・消耗品等が社販価格で購入可能

- ・余暇支援施策

└映画館・レジャー施設等を福利厚生価格で提供

■ 試用期間

試用期間3ヶ月 / 試用期間最短3ヵ月、最長6ヶ月

※試用期間中の労働条件に変更はありません。

■ 選考プロセス

- ・面接2～3回

- ・必要書類：履歴書・職務経歴書

ヤギナビ（<https://yaginavi.com>）で掲載中の求人情報です。